



Communiqué de presse

Mardi 2 juillet 2013

Sham et SOFAXIS engagent leur rapprochement pour créer un acteur de premier plan dans l'assurance du monde territorial et des filières de soins

Après l'ouverture de négociations exclusives le 4 juin dernier, Sham, en partenariat avec la MNT et le Groupe MGEN, vient de signer auprès de Dexia Crédit Local le contrat d'acquisition du courtier SOFAXIS. Ce rapprochement aura pour ambition de constituer un acteur global de référence en matière d'assurance, de gestion des risques et de protection sociale, au service du monde territorial et des acteurs de la filière de soins à la personne.

Sham, assureur mutualiste spécialiste du secteur de la santé, du social et du médico-social, acteur important de l'assurance responsabilité civile à destination des professionnels de la santé en France, et SOFAXIS, courtier de référence sur le marché de l'assurance de personnes (prévoyance / santé complémentaire) en particulier auprès des collectivités territoriales et établissements hospitaliers, engagent leur rapprochement. Ce projet, qui associe conjointement la MNT et le Groupe MGEN à hauteur de 15% du capital de SOFAXIS, permettra d'apporter des réponses efficaces aux enjeux stratégiques de chacun des acteurs, face aux évolutions structurelles de l'environnement de la santé et des collectivités territoriales.

Pour Sham, dont 80% de l'activité est réalisée dans l'assurance responsabilité civile, l'alliance avec SOFAXIS constituera une étape clé dans la stratégie de diversification amorcée en 2011, notamment en matière d'assurance de personnes et services de gestion et de prévention des risques.

Sham donnera l'opportunité à SOFAXIS de poursuivre son développement en disposant d'un actionariat stable, puissant et engagé sur le long terme, avec la pérennisation de son modèle de courtier et des opportunités de diversification en assurance dommages.

Pour la Mutuelle Nationale Territoriale (MNT), partenaire de référence des collectivités locales en matière de santé-prévoyance et de santé au travail, cette participation renforcera son offre globale aux collectivités pour réduire les risques socio-professionnels de leurs agents.

Pour le Groupe MGEN, ce partenariat constituera une opportunité de développement complémentaire, avec l'opportunité de construire ensemble des offres attractives et innovantes.

Partenaires opérationnels depuis près de 10 ans, Sham et SOFAXIS ont déjà expérimenté leurs complémentarités stratégiques et culturelles, qu'il s'agisse de leurs clients, des domaines de spécialité en assurance, ou de leur positionnement dans la chaîne de valeur, assureur et courtier. En proposant à leurs clients une offre complète, et forts de l'association avec la MNT et le groupe MGEN, Sham et SOFAXIS vont constituer un pôle d'assurance de premier plan, dédié aux acteurs de la santé, du social, du médico-social et des collectivités territoriales. Ce projet s'inscrit parfaitement dans les



évolutions de l'organisation de l'offre de soins et le déploiement des politiques publiques au plan territorial.

Ce projet, qui reste soumis à l'approbation de l'Autorité de la concurrence au titre du contrôle des concentrations et de la Commission Européenne au regard des engagements de Dexia, pourrait être finalisé au cours du troisième trimestre 2013.

A propos de Sham

Créée en 1927, Sham est une société d'assurance mutuelle spécialisée dans le management des risques des acteurs de la santé, du social et du médico-social, opérateur de référence français en matière de responsabilité civile. Sham compte 8 373 sociétaires - personnes physiques et morales - et gère 1,437 Md € d'actifs. Basée à Lyon, Sham emploie 300 personnes et a réalisé 301,2 M€ de chiffre d'affaires en 2012.

A propos de SOFAXIS

Créé voici 25 ans, SOFAXIS est aujourd'hui l'un des principaux courtiers français en matière d'assurance de personnes auprès des collectivités territoriales et des établissements hospitaliers. SOFAXIS est l'interlocuteur de référence des décideurs locaux en matière de protection sociale, de gestion des ressources humaines et de performance publique. Avec 465 collaborateurs présents sur deux sites, Vasselay (327 collaborateurs) et Orléans (138), SOFAXIS totalise 22 000 clients, et a réalisé en 2012 un chiffre d'affaires de 50,2 M€ pour 350 M€ de primes collectées.

A propos de la MNT

Première mutuelle de la fonction publique territoriale en santé prévoyance, la Mutuelle Nationale Territoriale (MNT) propose des couvertures santé-prévoyance labellisées à plus de 1,1 million agents territoriaux et leurs familles. Accompagnant 16 000 collectivités locales adhérentes, elle a enregistré, en 2012, 657 M€ de cotisations.

A propos du Groupe MGEN

Mutuelle santé, prévoyance, dépendance, retraite, le groupe MGEN protège 3,5 millions de personnes au titre des régimes obligatoire (personnels de l'Éducation nationale, de l'Enseignement supérieur, de la Recherche, de la Culture et de la Communication, de la Jeunesse et des Sports) et complémentaire. Il gère également 33 établissements sanitaires. Son chiffre d'affaires est supérieur à 2 milliards d'euros. Il fait partie du groupe Istya, premier groupe mutualiste français de protection sociale complémentaire.

Contacts presse

Agence Kaélia : Aurélie Gilles, 06 86 87 12 87 – gilles@kaelia.fr

Service communication Sham : Véronique Gimel-Fonzes, 06 32 38 93 43 – veronique.gimel-fonzes@sham.fr

MNT : Pierre Bernard, 01 44 83 12 19 – pierre.bernard@mnt.fr

Groupe MGEN : Benoît Coquille, 01 40 47 23 92 – bcoquille@mgen.fr